

Bielsko-Biała, 3 października 2017 r.

Grupa Abadon Real Estate z 15,6 mln zł zysku netto za pierwsze sześć miesięcy 2017 roku

Grupa Abadon Real Estate w pierwszym półroczu 2017 roku wypracowała 155,1 mln zł przychodów ze sprzedaży produktów, towarów i usług, osiągając zysk z działalności operacyjnej w wysokości 17,4 mln zł oraz zysk netto na poziomie 15,6 mln zł.

Największy wpływ na wysokość przychodów ze sprzedaży wypracowanych przez Grupę Abadon Real Estate w pierwszym półroczu 2017 r. miał segment usługowy, którego wpływy wyniosły ponad 129 mln zł, co stanowi 83 proc. przychodów ze sprzedaży tego okresu. Pozostałe 17 proc., i odpowiadająca im kwota około 26 mln zł została wypracowana przez segment handlowy. Działalność ta realizowana jest przez dystrybutora materiałów budowlanych, a marża osiągana w tym segmencie wynosi 5,6 proc. Znacznie wyższą rentownością, bo na poziomie 12,8 proc., charakteryzuje się działalność usługowa, świadczona przez pozostałe spółki wchodzące w skład Grupy Abadon Real Estate.

W pierwszym półroczu br. Grupa Abadon Real Estate nabyła większościowy pakiet akcji spółki AWBUD, specjalizującej się w kompleksowej obsłudze projektów inwestycyjnych z segmentu budownictwa przemysłowego, ekologii i energetyki.

- Bez wątplenia najistotniejszym wydarzeniem pierwszego półrocza w Grupie Abadon Real Estate było przejęcie kontroli nad spółką AWBUD S.A., której kompetencje stanowią uzupełnienie oferty podmiotów skupionych w Abadon RE. Aby mówić o pełnym wykorzystaniu synergii działalności obydwu organizacji, potrzebujemy jeszcze trochę czasu na uregulowanie wszystkich kwestii organizacyjnych. Jednak pierwsze efekty zacieśnienia współpracy już widać. Docelowo jednak zależy nam aby oferta całej Grupy była skierowana głównie do inwestorów zewnętrznych i taki cel stawiamy sobie na kolejne okresy. - mówi Michał Sapota Prezes Zarządu Abadon Real Estate S.A.

W pierwszym półroczu 2017 roku holding Murapol zlecił spółkom z Grupy Abadon Real Estate prace o wartości 171 mln zł. W ciągu najbliższych pięciu lat, Grupa zamierza wypracować co najmniej 400 mln zł przychodów tylko z realizacji projektów, które powstaną na gruntach zakupionych ze środków pozyskanych od nabywców certyfikatów inwestycyjnych Murapol HRE FIZAN, funduszu zorganizowanego wspólnie przez Grupę Murapol oraz Saturn TFI.

Abadon Real Estate S.A. (dawniej Variant S.A.) to spółka dominująca w Grupie Abadon Real Estate, skupiającej segment wykonawczy holdingu Murapol. Podmioty wchodzące w skład Grupy oferują kompleksową obsługę projektów nieruchomościowych, począwszy od fazy pozyskania gruntu oraz zaawansowanych, wielowymiarowych

www.murapol.pl

43-300 Bielsko-Biała, ul. Partyzantów 49

tel. 33 819 33 33, faks 33 829 46 66

sekretariat@murapol.pl

Informacja prasowa

due dilligence i koncepcji, przez realizację, po etap wyjścia z inwestycji. Holding Murapol jest liderem krajowego rynku nieruchomości mieszkaniowych, którego oferta dostępna jest w 12 miastach w Polsce, w czterech kolejnych Murapol nabył działki i przygotowuje realizacje projektów deweloperskich. Grupa wychodzi ze swoją ofertą także poza granice Polski, m.in. do Niemiec oraz Wielkiej Brytanii. W 2016 roku Murapol podpisał 3.042 umowy sprzedaży mieszkań, wobec 2.400 zakontraktowanych rok wcześniej. Plan na 2017 rok zakłada sprzedaż min. 4.000 mieszkań.

Kontakt:

Małgorzata Gaborek | Dyrektor ds. Public Relations

e-mail: malgorzata.gaborek@murapol.pl | mobile: 510 896 877

www.murapol.pl
